



Responsable Grands Comptes Clés H/F

L'ENTREPRISE

Située à Falaise (14) depuis 1990, l'entreprise Tartefrais est spécialisée dans la production de pâtisserie artisanale et produit différentes gammes de pâtisseries élaborées à partir de matières premières nobles et de qualité. L'entreprise connaît une forte croissance externe et développe de nouveaux projets. Dans ce contexte dynamique, nous recherchons pour notre client **un.e Responsable Grands Comptes Clés** pour accompagner son expansion.

MISSIONS

Sous la responsabilité de la directrice commerciale, vous êtes responsable des objectifs quantitatifs et qualitatifs des clients qui vous sont confiés. Vous développez les ventes auprès de l'ensemble des grandes centrales comme Carrefour, Système U, Intermarché, Auchan... Vos principales missions sont les suivantes :

- Prospecter et suivre les clients et distributeurs ;
- Définir et proposer des objectifs « enseigne » à la directrice commerciale et en assurer la réalisation : vente, volume, CA, marge, en respectant le budget établi ;
- Prendre en charge et suivre les centrales d'achats pour l'ensemble des produits de l'entreprise, en collaboration avec la DC ;
- Négocier annuellement les référencements et la présence de ses produits dans les linéaires ;
- Définir avec la direction commerciale, les plans promotionnels nationaux et régionaux des clients qui lui sont confiés ;
- Négocier et coordonner les opérations promotionnelles ;
- Suivre la réalisation des ventes et les implantations, en analysant les écarts. Formuler toute recommandation à la DC pour optimisation ;
- Participer à l'établissement du planning des opérations nationales. En assurer la mise en place, le suivi, l'analyse et le reporting.

Le poste est idéal pour le home office !

PROFIL

Vous êtes titulaire d'un diplôme de formation supérieure en commerce et possédez une expérience de 4 ans dans un poste de responsable grands comptes clés dans l'univers du PGC, idéalement agroalimentaire.

Vous maîtrisez parfaitement les techniques commerciales et de négociations.

De nature rigoureuse, vous savez prioriser vos activités et disposez de bonnes qualités relationnelles. Vous êtes reconnu.e pour votre efficacité et votre force de proposition.

Travailler au sein d'une entreprise en plein développement qui allie artisanat et modernité vous attire ?

Alors n'attendez plus et envoyez votre candidature au cabinet H2C Carrières !



Réf : RGC20/19

Lieu : Falaise

Salaire : 60 K€ (selon profil)

Contact : charlotte.gabus@h2c-carrieres.fr / auguste.lecorvec@h2c-carrieres.fr